

# Curriculum Vitae

## PERSONUPPGIFTER

---

Mattias Söderström  
Rosenbergsgatan 3b - 4 vån  
254 44 Helsingborg  
  
Telefon (mobil): 0721-603 603  
E-post: soderstrom.mattias@gmail.com  
  
Födelsedatum: 1972-04-05-4733



## MÅLSÄTTNING

---

Karriärmål är att jobba inom marknads- eller säljavdelning i ett företag med positiv atmosfär som ligger i framkant i sin bransch, där jag har möjlighet att utvecklas personligen och karriärmässigt.

## PERSONLIGA EGENSKAPER

---

Mina främsta egenskaper är att jag är en positiv person med högt EQ. Är bra på att utveckla och vårda goda relationer detta genom att vara kommunikativt rak och ärlig. Jag kan bidra med min analytiska förmåga i flertal situationer där det gäller att förstå och förklara kundnytta och win-win situationer. Anser mig marknads- och branschkunnig på många områden. Eftersom att jag är innovativ av mig, trivs jag bra i projektmiljöer där bestämda mål skall uppnås, där det ger utrymme för visioner och entreprenören i mig. Är en resultatnriktad tävlingsmänniska som motiveras av framgångar och är målmedveten i det jag gör. Anser det vara viktigt att vara lyhörd i processer för att se vad som behöver göras, för att uppnå resultat iform av affärsavslut. Är pragmatisk till mitt sätt och är flexibel, arbetsvillig, kreativ person som tar gärna tag i saker, gillar dessutom att motivera människor i min omgivning. Är nyfiken och driven att ta mig framåt i livet och bli en bättre människa i allt det jag gör. När jag lästa på högskolan lärde jag mig uttrycket Kaizen, vilket betyder ständig förbättring, något jag anspråkar både personligt och affärsmässigt.

## EXAMEN

---

### Osbeck Gymnasium, Laholms Kommun

Augusti 1989 – Juni 1991

3årig Ekonomisk Linje ( Inriktning Marknadsföring )

## UTBILDNING

---

### Folkuniversitetet, Malmö

Oktober 2010 – December 2010

Webbdesign Grundkurs - 28 Lektioner

## FRISTÅENDE KURSER

---

### **Malmö Högskola**

Januari 2011 – Juni 2011

Användbar Webbdesign, 1-15hp

-Skapa hemsidor med Dreamweaver + Flash + jQuery + Css + html mm  
( användbarhet=nyttan•användarvänlighet )

### **Lunds Universitet Campus Helsingborg, Helsingborg**

Januari 2011 – April 2011

Visuell kommunikation och retorik 1-15hp

### **Mittuniversitetet, Distans**

Augusti 2009 – September 2010

Projektleddning/projekthantering - Maskinteknik GR (A) 7,5hp

### **Halmstad Högskola, Halmstad**

Augusti 1996 – Juni 2000

Företagsekonomi 1-30hp,31-60hp 61-90 hp (1-60)

C-Uppsats - Relationsmarknadsföring över Internet (VG)

•Juridisk Översikts Kurs ( JÖKEN ) 1-15hp (10) Feb 2000- Juni 2000

•Nationalekonomi 1-30hp ( 1-20 )Februari 1998 - Juni 1998

•Entreprenörskap 7,5 hp (5) Juni 1994 – Oktober 1994

### **Santa Monica College , Los Angeles // USA**

Juni 1995 – Juni 1996

English, Speech, Marketing, Business Economics, Economics

### **Lunds Universitet, Lund**

September 1994 – Juni 1995

Informatik 1-30 hp ( 1-20 )& 31-60 hp (21-40)

### **Göteborgs & Lunds Universitet, GTB & Lund**

Augusti 1993 – Juni 1994

Ekonomisk Historia 1-30 hp ( 1-20 ) // B- Nivå i Lund 31-60 hp ( 21-40 )

### **ANSTÄLLNINGAR**

---

#### **Projekta Auto & PP AUTO , Helsingborg**

Oktober 2005 – November 2007

Reste i tjänsten ner till Tyskland för att hämta bilar åt olika uppdragsgivare.

Försäljning av premiumbilar från Tyskland samt köpuppdrag för kunders räkning. Uppläggnig av bilar på internet till försäljning via Bytbil.com & Blocket.se. Även viss försäljning av däck och fälgar

### **Drottninghus Automobil , Lidingö**

Februari 2004 – April 2005

Försäljning av premiumbilar samt förmedlingsuppdrag för kunders räkning. Ansvarade för sk. köpuppdrag enligt kunders önskemål. Behjälplig med finansieringslösningar. Uppläggning av bilar på internet till försäljning via Bytbil.com & blocket. Gjorde ägarbyte via Bilvision, samt sålde även in extra försäkrings- och garantilösningar.

### **Top Jobs on the Net Sweden AB, Stockholm**

September 2000 – Februari 2002

Anställd som Account Consultance, den huvudsakliga uppgiften var konsultation åt andra företag som köpt it-tjänster av bolaget i samband med deras internetrekrytering. Även vidareförsäljning av produkter och tilläggstjänster samt förnyelse av avtal, samt det viktiga i att vårda och behålla de goda relationer som Key Account hade sålt in initialt. Var CRM ansvarig jobbade med superoffice-systemet.

### **Peppes Bodega , Båstad**

Juni 2000 – Augusti 2000

Jobbat som dörrvärd - Hela sommaren 2000 & 1996

### **Egenföretagare, Delägare i 3st olika bolag , Skumslövstrand/ Halmstad/ Gävle**

December 1996 – Juni 2000

- Skumslöv: Drev restaurang och nattclub: Club ZePoPhan (stället tog 800st gäster) För åldrar 16-18 fredagar och från 20år och uppåt på lördagar. Hade flera stora svenska artister på vår scen.
- Halmstad: Soundfactory of Sweden & Monday Club för 18åringar i Halmstad City sommaren -98.
- Gävle: Delägare i en restaurang HARRY´S i Gävle, ett välkänt franchisingkoncept.

### **STIPENDIUM/UTMÄRKELSER**

---

#### **ALMI Företagspartner, Halmstad**

Juni 1995 – Oktober 1995

Fick innovationsbidrag på 25.000:- för att via AWA - Patent gör en sk patentsökning för en Innovation vi gjorde i samband med Entreprenörskursen på Halmstad Högskola (En inkontinensblöja )

### **SPRÅKKUNSKAPER**

---

Svenska, Modersmål  
Engelska, Mycket goda kunskaper  
Tyska, Goda kunskaper

### **DATAPROGRAM**

---

Adobe Photoshop, Dreamweaver, InDesign, Flash

### **DIREKTREGISTRERING**

---

Behörighet ifrån Transportstyrelsen för att gör ägarbyte via Infotorg & Bilvision

## **KÖRKORT**

---

A & B - Behörighet

## **REFERENSER**

---

Referenser kan fås på anmodan